〇〇株式会社

代表取締役　〇〇様

突然のお手紙失礼致します。

私、エクネス株式会社の代表を務めております平井と申します。

弊社は代筆ロボットが人の代わりに手紙を書く代筆サービスを展開しております。

新型コロナウィルスの状況下、従来の営業手法も大きく変わりつつあると感じております。

誠に勝手ながら、貴社のWebサイトに掲載されている**「1」**を拝見させていただきました。

もし貴社が現在、印刷のダイレクトメールでは反応率が低い、投資対効果の高い営業手法を探している、といったような課題を抱えていらっしゃるのであれば、**「2」**に貢献できると思い、筆を執らせていただきました。

従来の新規顧客獲得手法に比べ投資対効果が高い（印刷DMと比べ反応率が６倍、通常の電話営業のみからのアポ率と比べアポ獲得率が５倍というデータもございます）点が特徴です。

非常にご多忙な中とは存じますが、ご面談の機会をいただけないでしょうか。

お電話またはメールにてご連絡いただけますと幸いです。ご検討のほど何卒宜しくお願い申し上げます。

エクネス株式会社

代表　平井康之

[aaaaaaaaa@aaaa.co.jp](mailto:aaaaaaaaa@aaaa.co.jp)

050-1234-5678